



## Außendienstmitarbeiter / Vertriebsingenieur / Techniker im Vertrieb (m/w/d)

**Arbeitsort:** Nöthnitzer Hang 31, 01728 Bannewitz

**Beschäftigungsverhältnis:** Vollzeit

**Einstellungstermin:** 01.01.2025

### Über uns

Die Langer EMV-Technik GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen, das seit 1997 führend in der Forschung, Entwicklung, Produktion und Beratung im Bereich der elektromagnetischen Verträglichkeit (EMV) tätig ist. Mit etwa 40 engagierten Mitarbeitenden entwickeln wir hochspezialisierte EMV-Messsysteme und Werkzeuge, die weltweit von unseren Kunden in der entwicklungsbegleitenden Analyse eingesetzt werden. Unser Ziel ist es, unsere Kunden dabei zu unterstützen, ihre Produkte schneller, effizienter und fehlerfrei zu entwickeln und so mit Zuversicht in den Markt zu gehen.

Die Unternehmenskultur unseres Familienunternehmens ist sinn- und wertorientiert. Wir pflegen und schätzen langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden, Partnern und Mitarbeitern. Wir fördern eine offene, respektvolle Kommunikation und eine partizipative Entscheidungsfindung. Jeder Mitarbeiter ist für den Erfolg unseres Unternehmens mitverantwortlich und ist daran beteiligt.

### Ihre Mission

Als International Sales Engineer (m/w/d) sind Sie verantwortlich für den Ausbau und die Als Außendienstmitarbeiter / Vertriebsingenieur (m/w/d) sind Sie das Aushängeschild unseres Unternehmens und verantwortlich für die erfolgreiche Präsentation, Akquise und Pflege unserer Kundenbeziehungen. Sie verbinden technisches Verständnis mit Vertriebsstärke, um unsere Produkte erfolgreich im Markt zu positionieren. Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- **Produktpräsentation:** Vorführung und Erklärung unserer EMV-Technik-Lösungen direkt beim Kunden sowie auf Messen und Fachveranstaltungen, um die Vorteile unserer Produkte zu verstehen.
- **Kundenakquise:** Identifikation und Gewinnung neuer Kunden durch gezielte Ansprache und Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen.
- **Bestandskundenpflege:** Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zur Sicherung langfristiger Partnerschaften und Kundenzufriedenheit.
- **Marktbeobachtung:** Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und zur Wettbewerbsstärkung.
- **Vertragsverhandlungen:** Eigenständige Führung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **Strategische Planung:** Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erschließung neuer Märkte und Kunden.
- **Dokumentation und Berichterstattung:** Regelmäßige Berichterstattung an die Vertriebsleitung zur Sicherstellung der Nachverfolgbarkeit und für strategische Planungen.

### Das bringen Sie mit

- **Technisches Verständnis:** Fundierte Kenntnisse der Produkte und Technologien im Bereich EMV-Technik.
- **Ausbildung:** Branchenspezifische Ausbildung, idealerweise ein abgeschlossenes Studium in Elektrotechnik, Maschinenbau oder einem ähnlichen Fachgebiet.
- **Erfahrung im Vertrieb:** Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, idealerweise in einem technischen Bereich.
- **Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten:** Fortbildungen im Bereich Vertrieb, Kommunikation und Verhandlungstechniken sind von Vorteil.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.
- **Reisebereitschaft:** Bereitschaft zu nationalen und internationalen Geschäftsreisen.

### Das bieten wir Ihnen

- **Flexible Arbeitszeiten:** Kernarbeitszeit von Montag bis Donnerstag von 09:00 bis 15:00 Uhr und freitags von 09:00 bis 13:00 Uhr, mit der Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten.
- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis:** Ein langfristig angelegtes Beschäftigungsverhältnis mit 30 Tagen Urlaub pro Jahr.
- **Intensive Einarbeitung:** Umfassende Einführung in das Unternehmen und unsere Produktpalette.
- **Sonderleistungen:** 25 % Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Kinderbetreuungszuschuss (sofern zutreffend), Fahrtkostenbeteiligung und Prämien.
- **Mitarbeiterangebote:** Massagen am Arbeitsplatz, Mitarbeiterausflüge, Obstkorb und Snacks.
- **Raum für Eigeninitiative:** Viel Raum für persönliche Entfaltung, Weiterentwicklung und Kreativität.
- **Vielfältige Arbeitsaufgaben:** Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit interessanten nationalen und internationalen Kunden.
- **Flache Hierarchien:** Ein dynamisches, familiäres Arbeitsumfeld in einem kleinen Team.

### Wollen Sie eine Veränderung?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf, relevante Zeugnisse, Ihre Verfügbarkeit und Ihre Gehaltsvorstellung per E-Mail an [recruiting@langer-emv.de](mailto:recruiting@langer-emv.de).

Für Fragen steht Ihnen **Frau Wagenknecht** telefonisch unter 0351 43009310 gerne zur Verfügung.

Nutzen Sie auch gerne den Bewerbungsbutton auf unserer Karriereseite, um Ihre Unterlagen direkt hochzuladen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und gemeinsam mit Ihnen innovative Lösungen zu entwickeln.

## Kontakt

**Langer EMV-Technik GmbH**  
Nöthnitzer Hang 31  
01728 Bannewitz

👤 Franziska Wagenknecht  
☎ 035143009310  
✉ [HR@langer-emv.de](mailto:HR@langer-emv.de)  
🌐 [www.langer-emv.de](http://www.langer-emv.de)

WACHSTUMSREGION DRESDEN

c/o Stadt Kamenz (LEAD-Partner)

© 2006–2024 JobManager 4.1.0 by pitcom GmbH