



## Beratungsingenieur / Ingenieur / Techniker im Bereich EMV und Vertrieb

**Arbeitsort:** Nöthnitzer Hang 31, 01728 Bannewitz

**Beschäftigungsverhältnis:** Vollzeit

**Einstellungstermin:** 01.01.2025

### Über uns

Die Langer EMV-Technik GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen, das seit 1997 führend in der Forschung, Entwicklung, Produktion und Beratung im Bereich der elektromagnetischen Verträglichkeit (EMV) tätig ist. Mit etwa 40 engagierten Mitarbeitenden entwickeln wir hochspezialisierte EMV-Messsysteme und Werkzeuge, die weltweit von unseren Kunden in der entwicklungsbegleitenden Analyse eingesetzt werden. Unser Ziel ist es, unsere Kunden dabei zu unterstützen, ihre Produkte schneller, effizienter und fehlerfrei zu entwickeln und so mit Zuversicht in den Markt zu gehen.

Die Unternehmenskultur unseres Familienunternehmens ist sinn- und wertorientiert. Wir pflegen und schätzen langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden, Partnern und Mitarbeitern. Wir fördern eine offene, respektvolle Kommunikation und eine partizipative Entscheidungsfindung. Jeder Mitarbeiter ist für den Erfolg unseres Unternehmens mitverantwortlich und ist daran beteiligt.

### Ihre Mission

Als Beratungsingenieur / Vertriebsingenieur / Techniker (m/w/d) sind Sie das Bindeglied zwischen unseren technischen Produkten und dem Vertrieb. Mit fundiertem Fachwissen unterstützen Sie unsere Kunden und das Vertriebsteam durch praxisnahe Beratungen und Präsentationen. Ihre Aufgaben umfassen:

- **Produktpräsentation und Content-Aufbereitung:** Sie bereiten unsere technischen Produkte wie IC-Testsysteme und Scanner so vor, dass die Inhalte optimal im Vertrieb und Marketing weiterverwendet werden können (ua für die Homepage, Fachbeiträge, Anwendungs- und Fallbeispiele).
- **Messepräsentationen:** Sie repräsentieren unser Unternehmen und unsere Produkte auf Fachmessen und Veranstaltungen.
- **Bestandskundenpflege:** Sie beantworten technische Anfragen bestehender Kunden, dokumentieren Impulse und Ideen zur Produktverbesserung und kommunizieren diese an das Entwicklungsteam.
- **Dienstleistungsangebote und Praxistraining:** Sie leiten Schulungen und Seminare zu unseren Produkten und bieten Beratung und Unterstützung in praktischen Anwendungstrainings sowie bei ausgewählten Messungen.
- **Technologie- und Marktbeobachtung:** Sie beobachten aktuelle Trends im Bereich EMV und nutzen diese Erkenntnisse zur kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Produktstrategie.

### Das bringen Sie mit

- **Technisches Verständnis:** Fundierte Kenntnisse unserer Produkte und Technologien im Bereich EMV-Technik.
- **Branchenspezifische Ausbildung:** Eine spezielle Ausbildung oder ein Studium in Elektrotechnik, Maschinenbau oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
- **Berufserfahrung:** Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Elektrotechnik oder einer verwandten Branche.
- **Fähigkeiten in Kommunikation und Präsentation:** Sie verfügen über ausgeprägte Fähigkeiten in der Vermittlung technischer Inhalte und haben idealerweise Weiterbildungen in den Bereichen Vertrieb und Verhandlungstechniken absolviert.
- **Sprachkenntnisse:** Verhandlungssichere Englischkenntnisse; Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

### Das bieten wir Ihnen

- **Flexible Arbeitszeiten:** Kernarbeitszeit von Montag bis Donnerstag von 09:00 bis 15:00 Uhr und freitags von 09:00 bis 13:00 Uhr, mit der Möglichkeit zum Mobilien Arbeiten.
- **Unbefristetes Arbeitsverhältnis:** Ein langfristig angelegtes Beschäftigungsverhältnis mit 30 Tagen Urlaub pro Jahr.
- **Intensive Einarbeitung:** Umfassende Einführung in das Unternehmen und unsere Produktpalette.
- **Sonderleistungen:** 25 % Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Kinderbetreuungszuschuss (sofern zutreffend), Fahrtkostenbeteiligung und Prämien.
- **Mitarbeiterangebote:** Massagen am Arbeitsplatz, Mitarbeiterausflüge, Obstkorb und Snacks.
- **Raum für Eigeninitiative:** Viel Raum für persönliche Entfaltung, Weiterentwicklung und Kreativität.
- **Vielfältige Arbeitsaufgaben:** Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit interessanten nationalen und internationalen Kunden.
- **Flache Hierarchien:** Ein dynamisches, familiäres Arbeitsumfeld in einem kleinen Team.

### Wollen Sie eine Veränderung?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf, relevante Zeugnisse, Ihre Verfügbarkeit und Ihre Gehaltsvorstellung per E-Mail an [recruiting@langer-emv.de](mailto:recruiting@langer-emv.de).

Für Fragen steht Ihnen **Frau Wagenknecht** telefonisch unter 0351 43009310 gerne zur Verfügung.

Nutzen Sie auch gerne den Bewerbungsbutton auf unserer Karriereseite, um Ihre Unterlagen direkt hochzuladen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und gemeinsam mit Ihnen innovative Lösungen zu entwickeln.

## Kontakt

### Langer EMV-Technik GmbH

Nöthnitzer Hang 31  
01728 Bannewitz

 Franziska Wagenknecht

 035143009310

 [HR@langer-emv.de](mailto:HR@langer-emv.de)

 [www.langer-emv.de](http://www.langer-emv.de)

WACHSTUMSREGION DRESDEN

c/o Stadt Kamenz (LEAD-Partner)

© 2006–2024 JobManager 4.1.0 by pitcom GmbH