



Sales Manager Bestandskundenvertrieb (m/w/d)

Arbeitsort: An der Hohen Straße 1, 08393 Meerane

Weitere Arbeitsorte: Dresden

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungstermin: nächstmöglich

Mit Ihrer Tätigkeit im Bestandskundenvertrieb legen Sie den Grundstein zur fachlichen Weiterentwicklung unserer Kunden im Bereich Fertigung. Damit tragen Sie maßgeblich zur Kundenzufriedenheit bei und sind ein Teil unserer ONE-N+P-Erfolgsgeschichte.

Ihre Aufgaben

- Regelmäßiger Bestandskundenkontakt im Bereich Smart Factory
- Leadbearbeitung und vertriebliche Bearbeitung von Interessenten
- Analyse von Kundenanforderungen und Finden von Potenzialen im Fertigungs-Bereich
- Darstellung von Mehrwerten unserer Softwarelösungen auf Basis konkreter Funktionalitäten
- Angebotserstellung und Auftragsgenerierung

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossene Berufs-/Technikerausbildung oder Studium im technischen Bereich
- Kenntnisse im technischen Fertigungsbereich – idealerweise im Maschinen- oder Anlagenbau
- Im Optimalfall Erfahrungen im Vertrieb, Kundenkontakt, Lean Management oder in der Digitalisierungsberatung
- Freude an Kundenkontakt verbunden mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Verbindlichkeit, Eigenverantwortlichkeit und Teamorientierung
- Fließende Deutschkenntnisse

Ihre Bewerbung

Als familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen sind wir mit rund 200 Mitarbeitern der Ansprechpartner für die Digitalisierung im Mittelstand. Wir beraten und implementieren IT-Systeme entlang der Wertschöpfungskette des Produkt- und Gebäudeentstehungsprozesses.

Auf Instagram geben wir einen Einblick hinter die Kulissen der N+P
[@np_informationssysteme_gmbh](#)

Sie wollen die Zukunft mittelständischer Weltmarktführer gestalten? Dann verstärken Sie uns am **Standort Meerane oder Dresden** zum nächstmöglichen Zeitpunkt. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Kontakt

N+P Informationssysteme GmbH

An der Hohen Straße 1
08393 Meerane

👤 Cynthia Michel

✉ bewerbung@nupis.de

🌐 www.nupis.de/karriere