



Vertriebsmitarbeiter:in

im Bereich B2B Events

Arbeitsort: Dresden

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit

Einstellungstermin: nächstmöglich

Wir sind ein Konferenzveranstalter für exklusive Business-Netzwerktreffen und suchen für unseren neuen Standort Dresden schnellstmöglich neue Kollegen in der Akquise von Event-Sponsoren.

Aufgaben:

- B2B-Kundenakquise via Telefon und Videocall
- Recherche neuer passender Zielkunden im Internet
- Verantwortung für den kompletten Verkaufsprozess

Fähigkeiten:

- Deutsch und Englisch mind. verhandlungssicher
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Resilienz und Durchhaltevermögen
- Zeitmanagement und Selbstorganisation

Vergütung:

- Fixgehalt
- Provisionen
- Quartalsbonus

Benefits:


- Incentive Trips
- Firmenfeiern
- Home Office Option
- Flexible Arbeitszeiten


Fragen und Bewerbungen gerne per Email an de_talents@networkcircle.com


Kontakt


Network Circle GmbH

Arnulfstraße 58
80335 München

 Hr. Emanuel Stephan

 017676732253

 de_talents@networkcircle.com

 www.networkcircle.com/